

**Säästä aikaa tarjousten teossa.**

**Tehdyt tarjoukset tallennetaan eri nimillä, joten niitä voidaan käyttää seuraavien pohjana.**

**Yksi kannattava tarjous voi tuoda ohjelman hinnan moninkertaisesti takaisin.**

**Ei vuosimaksuja.**

[Linkki yhteyslomakkeelle](#)  
[Linkki muihin MK-ohjelmiin](#)

## **MK-hinnoittelu ja tarjouslaskenta Exceliin**

### **Ohjelman tarkoitus lyhyesti:**

1. Ohjelmalla luodaan ensiksi hinnoittelun perusta. Se pohjautuu vallitsevaan kustannustasoon, tulostavoitteisiin sekä tavoiteltavaan kapasiteetin (usein työtunnit) käyttöasteeseen.
2. Kun perustiedot on syötetty, ohjelmaa käytetään nopeana tarjousten laskemisen työkaluna.
3. Jos olosuhteet tilikauden aikana muuttuvat, ohjelmaa säädetään uuteen tilanteeseen soveltuvaksi.

**Tavoitteena on vain kannattavien tarjousten tekeminen.**

## Ohjelman etuja

**Tarjoukset varmemmalle pohjalle  
Enemmän kannattavia kauppoja  
Vähemmän virhetarjouksia**

1. *Ohjelma laskee tavoitteiden saavuttamiseen perustuvan **tuntihinnan**, jolla suunniteltu kannattavuus voisi toteutua.*
2. *Ohjelma ottaa huomioon myös aineille/tavaroille halutun **katteen**.*
3. *Ohjelmalla voi tehdä **vaihtoehtoisia tarjouslaskelmia**, joissa nähdään tulos nettovoittoon saakka laskettuna.*

mm. tällaisiin kysymyksiin saadaan apua:

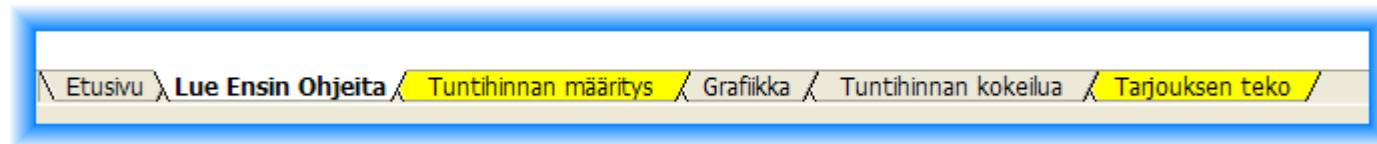
- Mikä on tuntihintamme, jos voimme myydä kapasiteetistamme 80%?
- Mikä on tuntihintamme, jos voimme myydä kapasiteetistamme 85%?
- Mikä on nettotuloksemme erilaisilla kapasiteetin myyntiasteilla?
- Mikä on halvin mahdollinen hintamme, jolla pysytään hengissä?
- Mikä on tuloksemme, jos käytämme vallitsevaa markkinahintaa?
- Paljonko menetämme voitosta, jos tarjoamme tällä tuntihinnalla?
- Voimmeko kompensoida halvemman tuntiveloituksen ainekatteen kautta?

### **Tärkeä tiedotus ohjelmiston käyttäjälle.**

Ohjelman käyttäjän on ymmärrettävä, että virheellisten syöttötietojen antaminen ohjelmalle johtaa myös virheellisiin vastauksiin. Ohjelman toimittaja ei voi ottaa vastuuta vääristä lähtötiedoista ja niistä mahdollisesti aiheutuneista vahingoista.

## Taulukonvalitsimet

Kun avaat ohjelman Excelissä, ikkunan alareunassa näkyvät taulukonvalitsimet. Elleivät ne ole näkyvissä, käy muuttamassa asetuksia työkalut-valikossa (Työkalut | Asetukset | Näkymä)



**Hinnoittelun perustan luominen**  
Tämä tehdään kerran vuodessa tai tilanteiden muuttuessa

**Tarjousten teko**  
Käytetään jatkuvasti. Tarkista aika-ajoin, ettei hinnoittelun perusteissa ole muutoksia.

## Hinnoittelun perustan luominen 1

Tämä tehdään kerran vuodessa tai tilanteiden muuttuessa (esim. henkilölisäys/-vähennys, kustannusmuutokset tai uuden lainan nosto).

Syötä tietoja vain keltaisiin kenttiin.	
Tarvittavat lähtötiedot	
Henkilöiden ohjeellinen keskipalkka tunnissa	10,50 €
Kaikki sosiaalimaksut prosenttia ohjepalkasta	40,8 %
Ateria- tms. korvaukset yhdelle henkilölle vuodessa	1 500 €
Yhden henkilön myytävissä olevat tunnit vuodessa	1 680
Henkilöiden keskimääräinen lukumäärä	9,5
Arvio-% myytävistä tunneista (=laskutettavat tunnit)	<b>85,0</b>
Kiinteitä markkinoinnin ja hallinnon kuluja vuodessa	125 000 €
Suunnitelman mukaisia poistoja on tehtävä vuodessa	23 000 €
Nettorahoituskulut ovat vuodessa	4 500 €
Tulostavoite työn osalta ennen veroja on tälle vuodelle	30 000 €
Yhtiön tulovero-% on	26 %
Aineiden kustannukset ovat vuositasolla ilman alv	135 000 €
Aineille laskettava kate-% on keskimäärin	14,0 %

Jokaisessa syöttösolussa on tarkemmat ohjeet solukommenttina. Ohjeen saa Excelissä näkyviin viemällä hiiren solun päälle.

Katso seuraavat kuvat...

## Hinnoittelun perustan luominen 2

**Syötä tietoja vain keltaisiin kenttiin.**

<u>Tarvittavat lähtötiedot</u>	
Henkilöiden ohjeellinen keskipalkka tunnissa	10,50 €
Kaikki sosiaalimaksut prosenttia ohjepalkasta	40,8 %
Ateria- tms. korvaukset yhdelle henkilölle vuodessa	1 500 €
Yhden henkilön myytävissä olevat tunnit vuodessa	1 680
Henkilöiden keskimääräinen lukumäärä	9,5
Arvio-% myytävistä tunneista (=laskutettavat tunnit)	85,0
Kiinteitä markkinoinnin ja hallinnon kuluja vuodessa	125 000 €
Suunnitelman mukaisia poistoja on tehtävä vuodessa	23 000 €
Nettorahoituskulut ovat vuodessa	4 500 €
Tulostavoite työn osalta ennen veroja on tälle vuodelle	30 000 €
Yhtiön tulovero-% on	26 %
Aineiden kustannukset ovat vuositasolla ilman alv	135 000 €
Aineille laskettava kate-% on keskimäärin	14,0 %

Bruttotuntipalkka ilman sosiaalisia kustannuksia. Koska henkilöillä on erilaisia palkkoja, kannattaa laskea painotettu keskiarvo.

Sinulla on ehkä tiedossa oman toimialasi keskimääräinen sosiaalikulusten määrä prosentteina ohjepalkan päälle. Käytä silloin sitä. Prosenttiin pitää sisällyttää pakollisten sosiaalimaksujen lisäksi esim. loma-ajan palkat, lomarahat, työkyvyttömyys, arkipyhät, työajan lyhennykset yms. Tarkoitukseen on apulaskelmakin tunti hinta sivulla.

Voi sisältää esimerkiksi pv-rahoja, ajokilometrikorvauksia ja ateria yms. korvauksia.

Kaikki tunnit vuodessa, jotka henkilö voisi keskimäärin teoriassa tehdä laskutettavaa työtä ja olla töissä lakisääteinen loma-aika pois lukien.

Esim. Töissä on 8 täysipäiväistä ja 3 osa-aikaista = voisi olla 9,5 henkilöä keskimäärin.

Montako prosenttia aiot myydä käytettävissä olevasta kapasiteetista? Tarkoittaa siis siitä tuntimäärästä, joka saadaan kertomalla kaksi edellistä riviä keskenään. Tämä prosentti vaikuttaa aivan olennaisesti veloitettavaan tunti hintaan.

## Hinnoittelun perustan luominen 3



**Syötä tietoja vain keltaisiin kenttiin.**

Tarvittavat lähtötiedot	
Henkilöiden ohjeellinen keskipalkka tunnissa	10,50 €
Kaikki sosiaalimaksut prosenttia ohjepalkasta	40,8 %
Ateria- tms. korvaukset yhdelle henkilölle vuodessa	1 500 €
Yhden henkilön myytävissä olevat tunnit vuodessa	1 680
Henkilöiden keskimääräinen lukumäärä	9,5
Arvio-% myytävistä tunneista (=laskutettavat tunnit)	85,0
Kiinteitä markkinoinnin ja hallinnon kuluja vuodessa	125 000 €
Suunnitelman mukaisia poistoja on tehtävä vuodessa	23 000 €
Nettorahoituskulut ovat vuodessa	4 500 €
Tulostavoite työn osalta ennen veroja on tälle vuodelle	30 000 €
Yhtiön tulovero-% on	26 %
Aineiden kustannukset ovat vuositasolla ilman alv	135 000 €
Aineille laskettava kate-% on keskimäärin	14,0 %

Sisällytä kirjanpidosta kohta muut liiketoiminnan kulut, joka sisältää mm. kiinteät toimihenkilöiden ja johdon palkat sos. kuluineen, vuokra-, markkinointi-, mainos-, hallinto-, auto-, vakuutus- yms. kuluja. Ei poistoja, korkoja eikä veroja.

Jokaisella yrityksellä on poistosuunnitelma, josta tämä tieto saadaan. Jos yritys tekee elinkeinoverolain mukaisia maksimipoistoja, käytetään niitä. Koneista saa poistaa tällä hetkellä maksimi 25% kulloisestakin jäännösarvosta ja rakennuksista 4% tai 7% jäännösarvosta.

Korkokuluista voi vähentää mahdolliset rahoituksen tuotot.

1. Syötä ensin aineita koskevat tiedot pari solua alempana.  
2. Määrittele sitten yrityksellesi kokonaistulostavoite ennen veroja.  
3. Vähennä siitä sitten aineista erikseen tuleva kate (solu G 16) ja jätä tähän soluun loppu tulostavoitteesta. Se on siis tarkoitus ansaita myytävällä työllä.  
HUOMAA PROSENTTILASKUN SÄÄNNÖT ! Jos tavoittelet aineille esim. 15%:n katetta, niin ohjelma laskee myyntihinnan kaavalla: arvioidut ainekustannukset / (100%-15%). Eli tässä esimerkissä aineet hinnoitellaan kertoimella 1,176.

Oy:ssä yhteisöverokanta on nyt 26%.  
Henkilöyhtiöissä verokanta vaihtelee tuloksen mukaan progressiivisesti.

Vuotuiset aine- ja alihankintakulut ostohinnoin ilman alv:a.  
Voit käyttää arvioinnissa apuna aikaisempaa kokemustasi ja tietoa aineiden vuotuisesta summasta.

Tämä on normaali myyntikate-%, joka ilmaistaan aina aineiden verottomasta myyntihinnasta, ei siis aineiden kustannusten päälle. Ainekate lisätään ohjelmallisesti automaattisesti solussa F 13 työstä tavoiteltavan tulostavoitteen päälle.

## Hinnoittelun perustan luominen 4

Jos nämä tiedot syötettiin

10,50 €
40,8 %
1 500 €
1 680
9,5
<b>85,0</b>
125 000 €
23 000 €
4 500 €
30 000 €
26 %
135 000 €
14,0 %

Saatiin perustuntihinnaksi

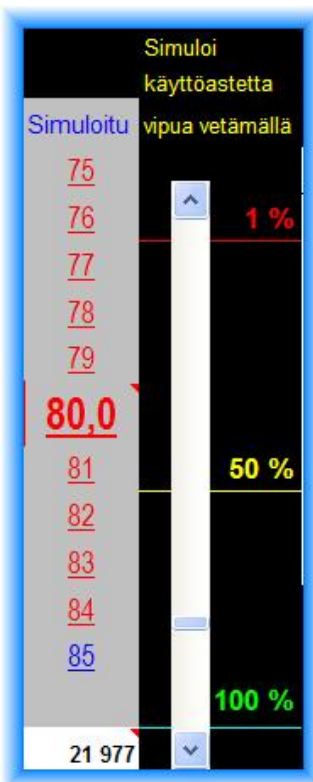
Tuntiveloitus ilman ainekatetta ja alv:a	31,90 €
<b>Tuntiveloitus ilman ainekatetta sis. alv.</b>	<b>38,91 €</b>

ja tuloslaskelma-ennusteeksi

Tuloslaskelma, jossa on mukana myös ainekate		
Liikevaihto netto	589 679 €	100 %
Ainekäyttö	135 000 €	22,9 %
Tuntipalkat + sos. + ateriat tms.	250 203 €	42,4 %
Myyntikate	204 477 €	34,7 %
Kiinteät kulut	125 000 €	21,2 %
Käyttökate	79 477 €	13,5 %
Poistot	23 000 €	3,9 %
Liikevoitto	56 477 €	9,6 %
Rahoituskulut	4 500 €	0,8 %
Tuloverot	13 514 €	2,3 %
<b>Nettotulos</b>	<b>38 463 €</b>	<b>6,5 %</b>

## Hinnoittelun perustan luominen 5

Jos käyttöastetta simuloidaan alas eli tässä esimerkissä 80%:iin



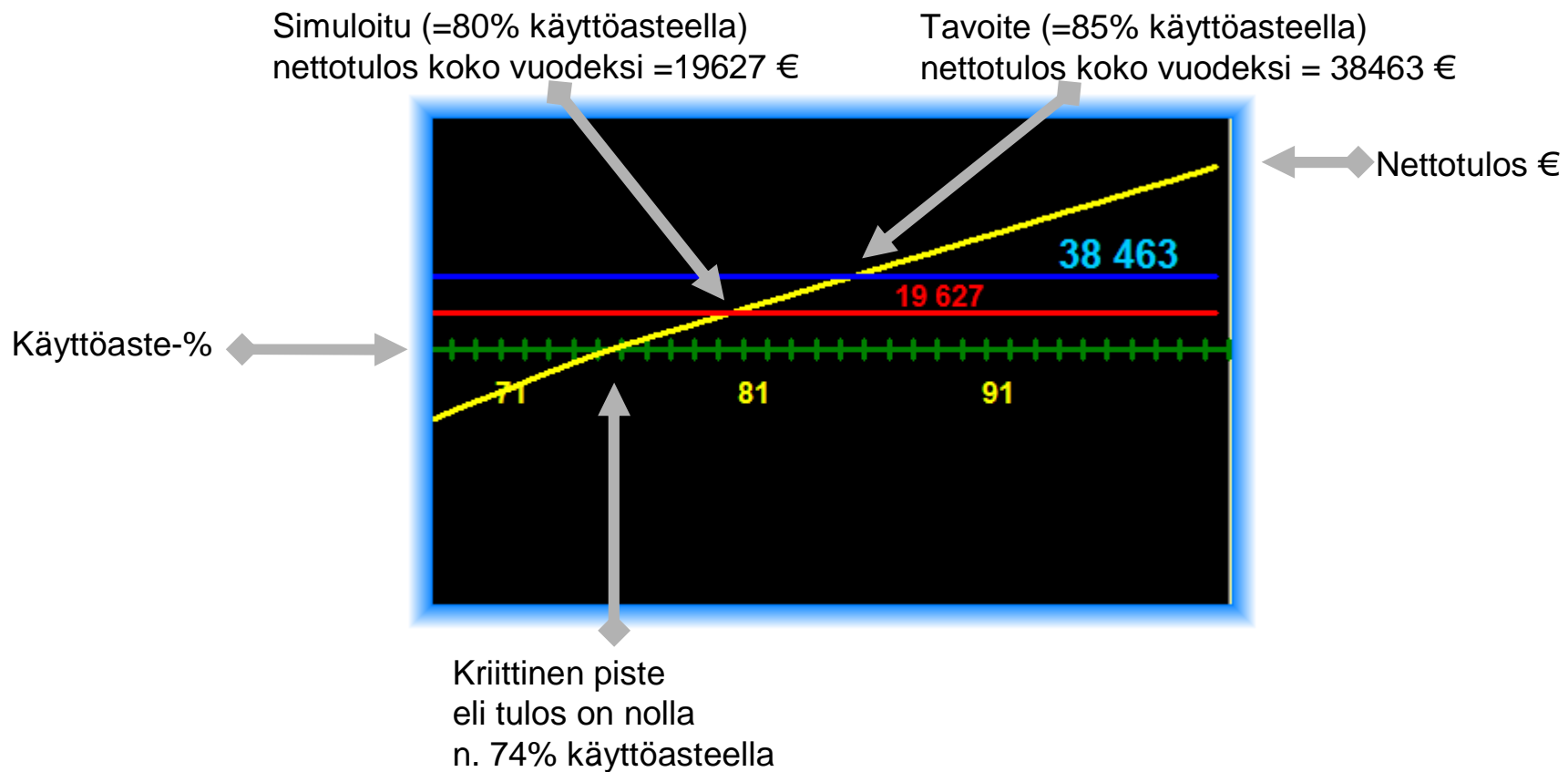
saadaan tuloslaskelma-ennusteeksi

Simuloimalla käyttöastetta voidaan selvemmin nähdä sen tärkeys. On vaan pidettävä huolta, että saavutetaan tässä esimerkkisuunnitelmassa oleva tavoitekäyttöaste = 85%.

Simuloitu tuloslaskelma, jossa käyttöaste-% -->	80	Simuloitu
Liikevaihto netto	564 226 €	100 %
Ainekäyttö	135 000 €	23,9 %
Tuntipalkat + sos. + ateriat tms.	250 203 €	44,3 %
Myyntikate	179 024 €	31,7 %
Kiinteät kulut	125 000 €	22,2 %
Käyttökate	54 024 €	9,6 %
Poistot	23 000 €	4,1 %
Liikevoitto	31 024 €	5,5 %
Rahoituskulut	4 500 €	0,8 %
Tuloverot	6 896 €	1,2 %
<b>Nettotulos</b>	<b>19 627 €</b>	<b>3,5 %</b>

## Hinnoittelun perustan luominen 6

Ohjelman grafiikka (yksi taulukonvalitsimista) voi auttaa käyttöasteen ymmärtämistä.



## Tarjousten tekeminen 1 – tunnit ja tunti hinnat

Työajan käyttöarviot (kaikki ilman alv):	***Ehdotukset parhaasta huonoimpaan***						Työn tarjoushinta ilman alv	Poikkeavan hinnan vaikutus tavoitteeseen verrattuna, siis tulokseen
	tuntia	Haluat käyttää eroavaa tunti-hintaa	Tuntihinta TAVOITE	Tuntihinta ei kata voittoa ja veroja	Tuntihinta ei kata voittoa, veroja eikä korkoja	Tuntihinta ei kata voittoa, veroja eikä poistoja		
työvaiheet	150,0	0,00	31,90	29,68	29,35	27,66	4 784	0
vaihe 2	240,0	35,00	31,90	29,68	29,35	27,66	8 400	745
vaihe 3	160,0	30,00	31,90	29,68	29,35	27,66	4 800	-303
Yhteensä	40,0	0,00	31,90	29,68	29,35	27,66	1 276	0

Arvioi työtuntien määrä kyseiseen työvaiheeseen.

Syötä vain, jos haluat poiketa viereisen sarakkeen TAVOITTEELLISESTA tunti hinnasta.

Näihin soluihin (perusasetus on 8 riviä) voit kirjoittaa vakioitua työvaihenimet tai -kohteet valmiiksi. Silloin riittää kun syötät vain arvioidun tuntimäärän.  
HUOM. Lisää rivejä (+10 riviä) saa painamalla ikkunan vasemmassa reunassa olevaa plus(+)-merkkiä.  
Poista ensin taulukon suojaus.

## Tarjousten tekeminen 2 – tunnit ja tunti hinnat

Työajan käyttöarviot (kaikki ilman alv):	***Ehdotukset parhaasta huonoimpaan***						Työn tarjoushinta ilman alv	Poikkeavan hinnan vaikutus tavoitteeseen verrattuna, siis tulokseen
	tuntia	Haluat käyttää eroavaa tunti-hintaa	Tuntihinta TAVOITE	Tuntihinta ei kata voittoa ja veroja	Tuntihinta ei kata voittoa, veroja eikä korkoja	Tuntihinta ei kata voittoa, veroja, korkoja eikä poistoja		
työvaiheet	150,0	0,00	31,90	29,68	29,35	27,66	4 784	0
vaihe 2	240,0	35,00	31,90	29,68	29,35	27,66	8 400	745
vaihe 3	160,0	30,00	31,90	29,68	29,35	27,66	4 800	-303
Yhteensä	40,0	0,00	31,90	29,68	29,35	27,66	1 276	0

Tämä tunti hinta on laskettu annettujen hinnoitteluperusteiden pohjalta. Jos haluat poiketa siitä, anna hinta vasemmalla olevaan soluun.

Nämä kolme hintaa ilmoittavat, mitä jää kattamatta, jos käytetään mainittua hintatasoa.

Tähän sarakkeeseen kerätään poikkeamat tavoitetasosta.

Työt yhteensä	590,0 tuntia	32,64 keskim./h	ollaan linjassa tavoitteen kanssa ohjelma kommentoi yläpuolella	19 260	442
---------------	-----------------	--------------------	--	--------	-----

## Tarjosten tekeminen 3 – aineet ja tarvikkeet

Aineiden käyttöarviot (kaikki ilman alv):	massat ja yksiköt (kpl, litra, kg, tms.)	Ostohinta ilman alv per yksikkö	Käytät eroavaa kate-%:a	Keskimääräinen tavoite kate-%	HUOMAA vakiokate = 1 poikkeava kate = 2	Katetta jää ilman alv	Aineiden tarjoushinta katteella ilman alv	Poikkeavan katteen vaikutus tavoiteltuun katteeseen verrattuna
aine a	300,0	4,75	0,0 %	14,0 %	1	231,98	1 657	0
aine b	20,0	15,00	18,0 %	14,0 %	2	65,85	366	17
tarvike c	4,0	128,00	0,0 %	14,0 %	1	83,35	595	0
tavara d	1,0	1 650,00	13,0 %	14,0 %	2	246,55	1 897	-22

Näihin soluihin (26 riviä) voit kirjoittaa vakioituidut aineet valmiiksi. Silloin riittää, kun syötät vain arvioidut määrät. HUOM. Lisää rivejä (+40 riviä) saa painamalla ikkunan vasemmassa reunassa olevaa plus(+)-merkkiä. Poista ensin suojaus.

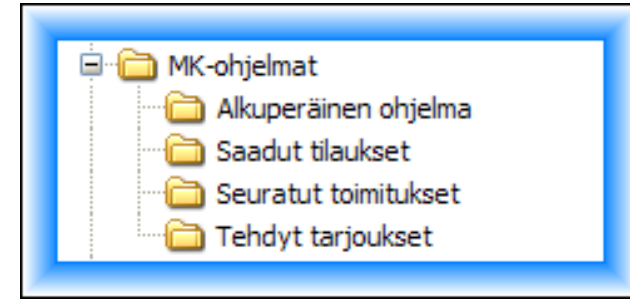
Ostohinnat voivat olla valmiina. Ohjelma käyttää automaattisesti vakiokatetta, ellei muuta määrää.

Tähän sarakkeeseen kerätään poikkeamat keskimääräisestä katetavoitteesta.

<b>AineKate tässä tarjouksessa on keskimäärin</b>	<b>13,9 %</b>	<b>628</b>	<b>4 515</b>	<b>-5</b>
---	---------------	------------	--------------	-----------

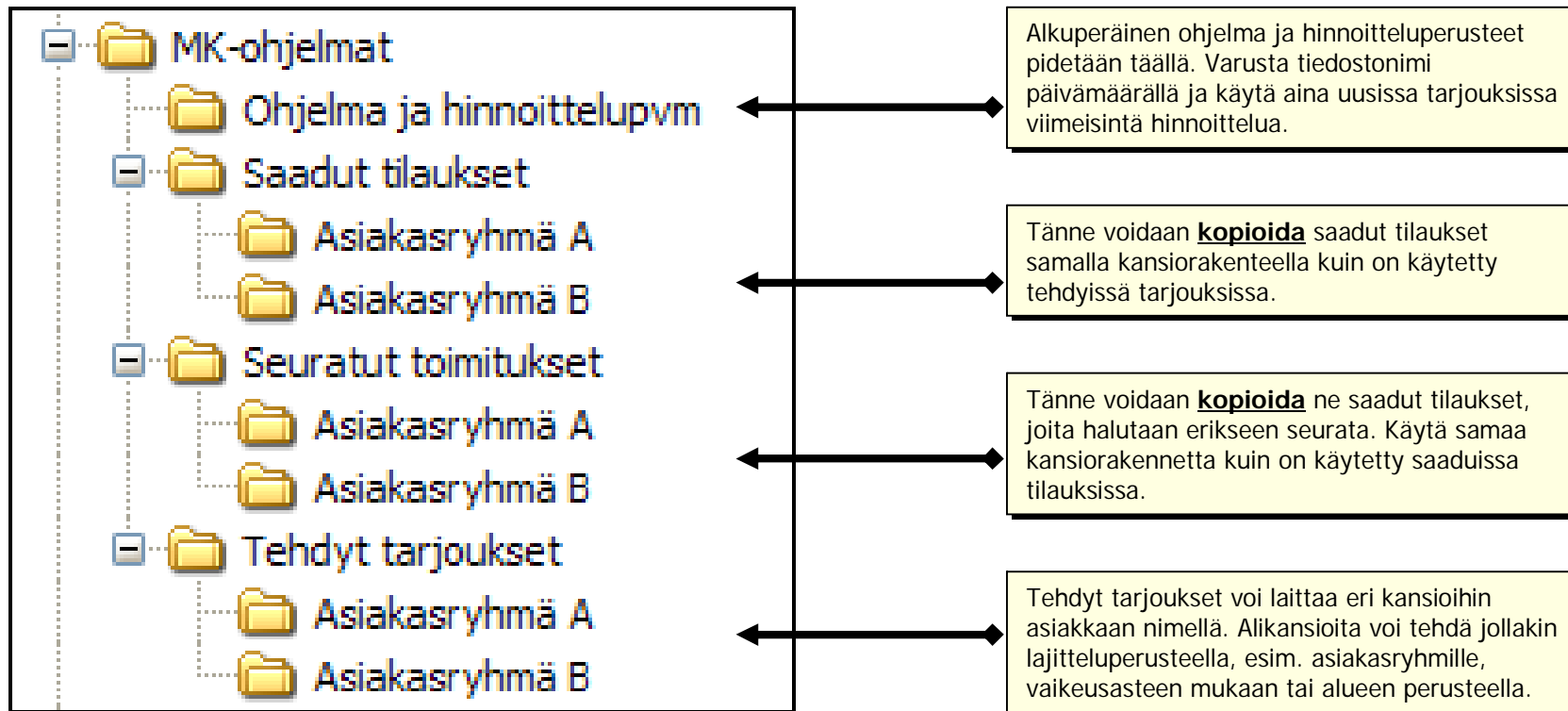
<b>Tarjous yhteensä ilman alv</b>	<b>23 775</b>
<b>Tarjous yhteensä sisältäen alv</b>	<b>29 005</b>
<b>Tämän tarjouksen pitäisi jättää voittoa ennen veroja yhteensä. (Edellytys on, että kapasiteetin myyntiaste on lähes kohdallaan.)</b>	
<b>Aineista</b>	<b>628 €</b>
<b>Työstä</b>	<b>1 746 €</b>
	<b>2 374 €</b>
	<b>437</b>

# Tilausten saaminen ja seuranta



Esimerkki yksinkertaisesta kansiorakenteesta.

Ehdotuksia tiedostojen nimistä ja kansioden hakemistorakenteista.



[Linkki yhteyslomakkeelle](#)  
[Linkki muihin MK-ohjelmiin](#)